

sansan



Sansan株式会社
説明資料

2026年4月

免責事項

本資料の作成に当たり、当社は当社が入手可能な情報の正確性や完全性に依拠し、前提としていますが、その正確性あるいは完全性について、当社は何ら表明及び保証するものではありません。また、発表日現在の将来に関する前提や見通し、計画に基づく予想が含まれている場合がありますが、これらの将来に関する記述は、当社が現在入手している情報及び合理的であると判断する一定の前提に基づいており、当社として、その達成を約束するものではありません。当該予想と実際の業績の間には、経済状況の変化や顧客のニーズ及びユーザーの嗜好の変化、他社との競合、法規制の変更等、今後のさまざまな要因によって、大きく差異が発生する可能性があります。

なお、当社は、新たな情報や将来の事象により、本資料に掲載された将来の見通しを修正して公表する義務を負うものでもありません。

目次

- 1 Sansanグループについて**
- 2 2026年5月期 第3四半期累計実績**
- 3 業績見通しの上方修正**
- 4 AI機能による収益基盤の強化と拡大**

目次

1 Sansanグループについて

2 2026年5月期 第3四半期累計実績

3 業績見通しの上方修正

4 AI機能による収益基盤の強化と拡大

ミッションとビジョン

Mission

出会いから
イノベーションを生み出す

Vision

ビジネスインフラになる



働き方を変えるAXサービス

人や企業との出会いをビジネスチャンスにつなげる「働き方を変えるAX（AIトランスフォーメーション）サービス」を提供

働き方を変えるAXサービス

法人向け

ビジネスデータベース

sansan

経理AXサービス

BillOne
powered by Sansan

取引管理サービス

Contract One
powered by Sansan

個人向け

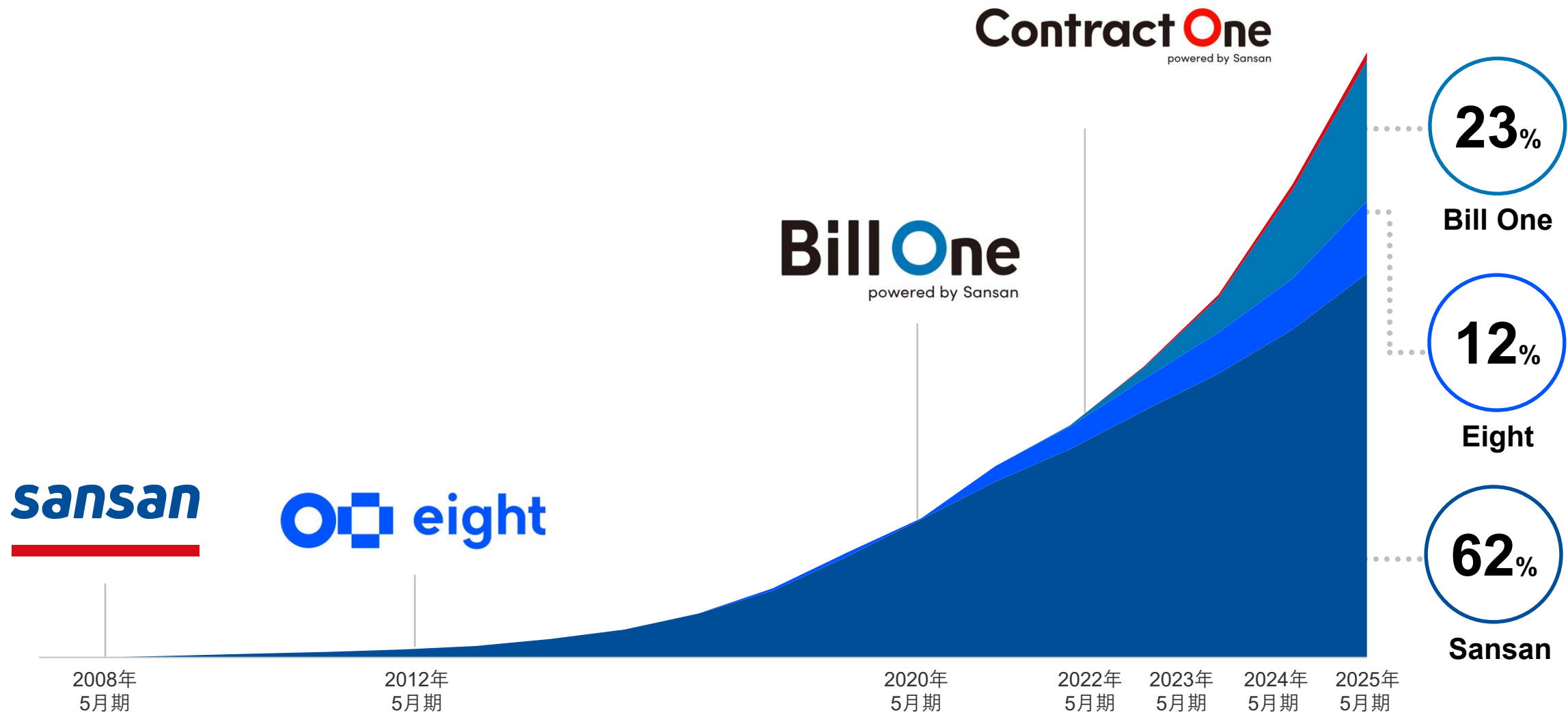
名刺アプリ

eight

データクオリティマネジメント

Sansan
Data Intelligence

サービス沿革と売上高比率

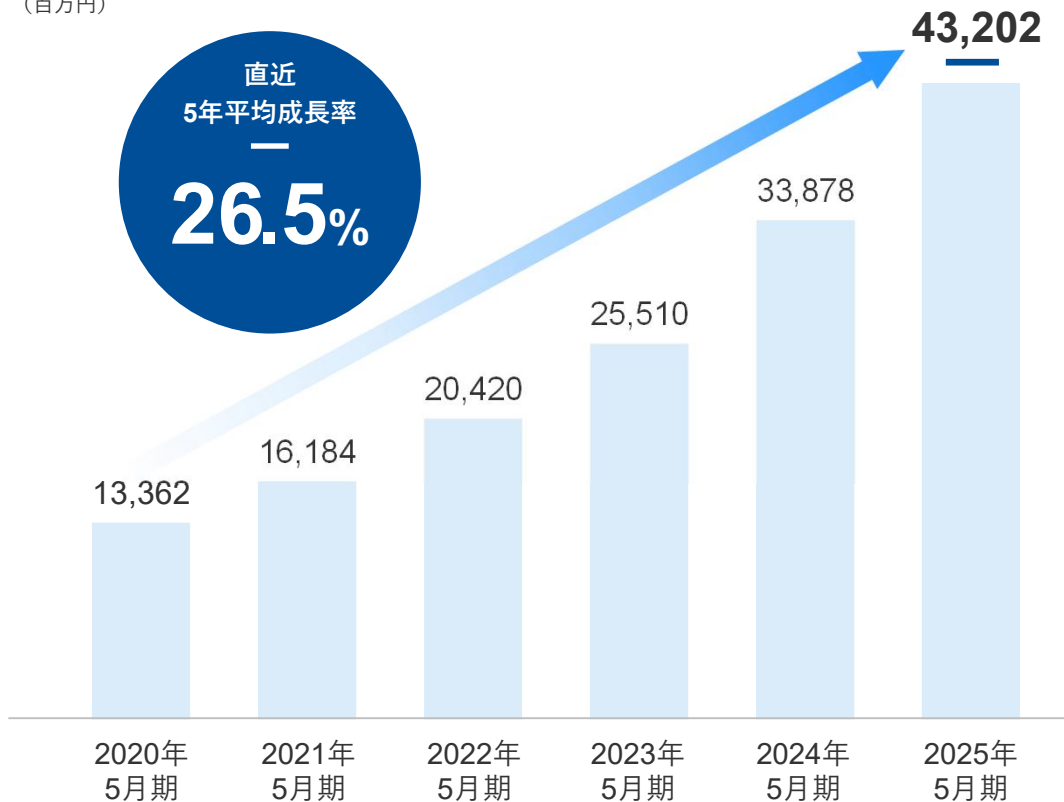


連結業績（2020年5月期～2025年5月期）

売上高、調整後営業利益ともに高い成長率を実現

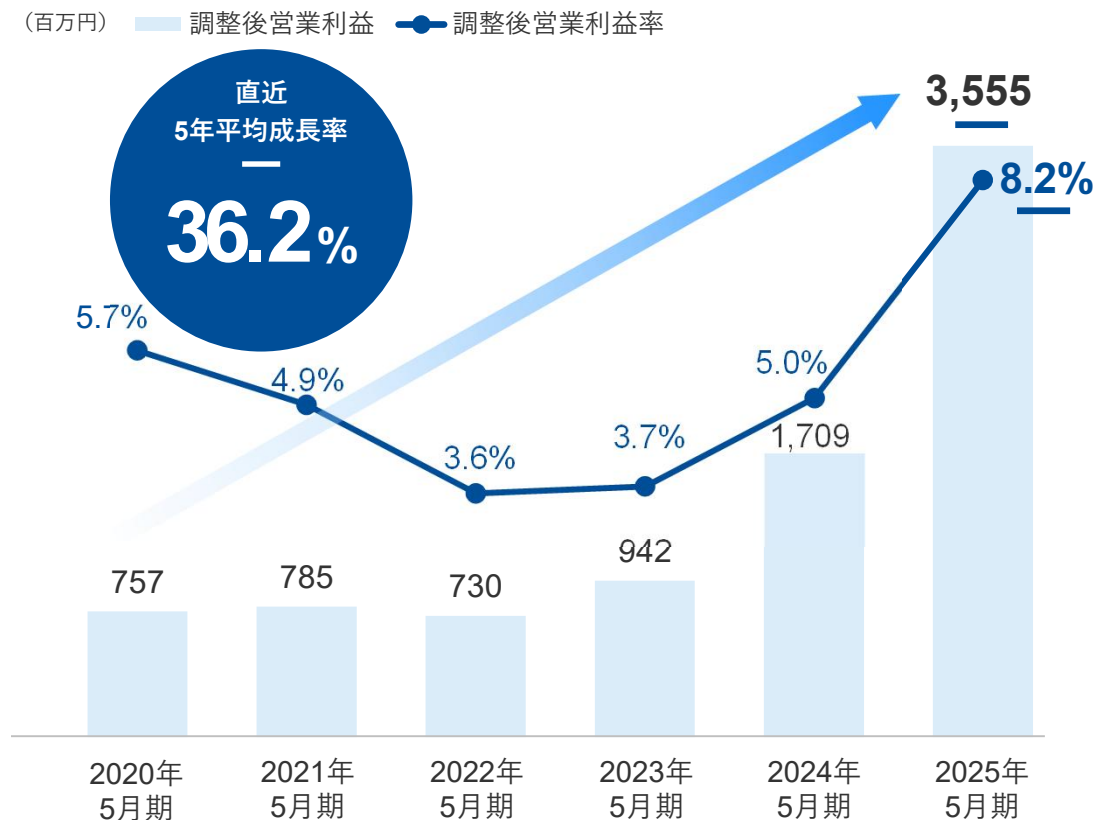
売上高

(百万円)



調整後営業利益(1)・調整後営業利益率

(百万円)

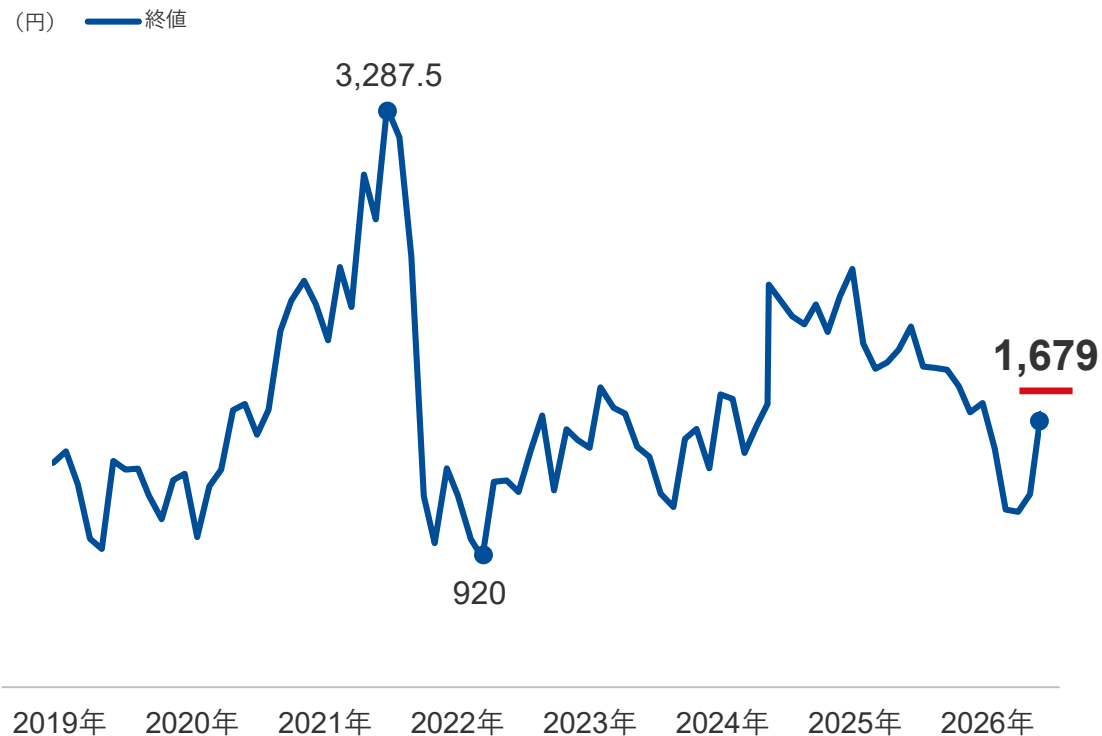


(1) 営業利益 + 株式報酬関連費用 + 企業結合に伴い生じた費用（のれん償却額及び無形固定資産の償却費）

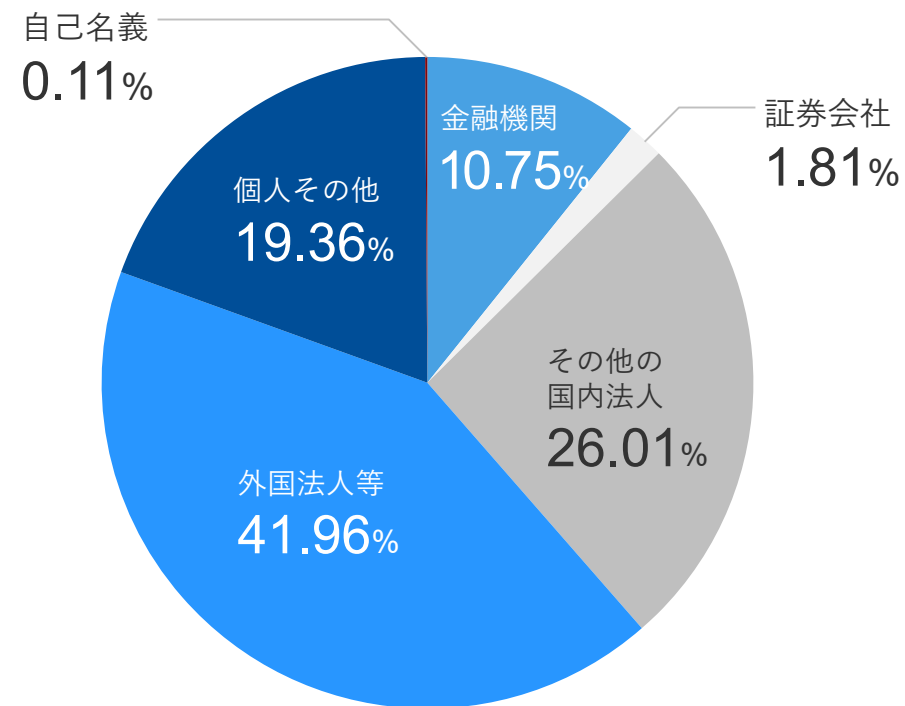
株式状況

株価は、米国金利の上昇等を背景に最高値からは下落したものの、2022年以降は総じて回復傾向
株主構成のうち、約40%を外国法人等が占める

月間株価（2026年5月末時点）



株主構成（2025年11月末時点）



目次

1 Sansanグループについて

2 2026年5月期 第3四半期累計実績

3 生成AI時代における当社の強み

4 AI機能による収益基盤の強化と拡大

経営成績の概況

売上高は前年同期比26.1%の増収、調整後営業利益は131.1%の大幅増益
 経常利益以下の段階利益も大幅に増益

		2025年5月期	2026年5月期	
		Q3累計実績	Q3累計実績	前年同期比
経営成績	(百万円)			
	売上高	31,137	39,265	+26.1%
	売上総利益	27,001	34,505	+27.8%
	売上総利益率	86.7%	87.9%	+1.2pt
	調整後営業利益	2,634	6,087	+131.1%
	調整後営業利益率	8.5%	15.5%	+7.0pt
	経常利益	1,854	5,937	+220.2%
	親会社株主に帰属する 四半期純利益	1,697	4,109	+142.1%
EPS	13.47円	32.49円	+141.2%	

Sansan／Bill One事業の概況

売上高は、「Sansan」の堅調な成長と「Bill One」の高成長継続により、前年同期比25.2%の増収
調整後営業利益は「Bill One」の赤字改善等により、121.8%の大幅な増益

		2025年5月期	2026年5月期	
		Q3累計実績	Q3累計実績	前年同期比
		(百万円)		
Sansan／ Bill One 事業	売上高	27,412	34,325	+25.2%
	「Sansan」	19,532	23,026	+17.9%
	「Sansan」ストック	18,463	21,555	+16.7%
	「Sansan」その他	1,068	1,470	+37.6%
	「Bill One」	7,017	9,876	+40.7%
	その他	862	1,423	+65.0%
	調整後営業利益	2,677	5,939	+121.8%
	調整後営業利益率	9.8%	17.3%	+7.5pt

Eight事業の概況



BtoBサービスの好調な成長により、売上高は前年同期比38.5%の増収
調整後営業利益は、売上の拡大に伴い前年同期比542.3%の増益

	(百万円)	2025年5月期	2026年5月期	
		Q3累計実績	Q3累計実績	前年同期比
Eight 事業	売上高	3,460	4,791	+38.5%
	BtoCサービス	296	330	+11.4%
	BtoBサービス	3,163	4,460	+41.0%
	調整後営業利益	39	254	+542.3%
	調整後営業利益率	1.1%	5.3%	+4.2pt
	「Eight Team」契約件数	5,236件	5,966件	+13.9%

目次

1 Sansanグループについて

2 2026年5月期 第3四半期累計実績

3 業績見通しの上方修正

4 AI機能による収益基盤の強化と拡大

2026年5月期通期業績予想及び中期財務方針（2027年5月期通期）の上方修正

2026年5月期 通期業績予想

売上高・調整後営業利益の下限を上方修正

- 売上高は前年同期比24.0%～25.0%増
- 調整後営業利益は同126.0%～143.0%増
- 調整後営業利益率は15.0%～16.0%

中期財務方針 (2027年5月期通期)

調整後営業利益率の下限を上方修正

- 調整後営業利益率は20%～23%を見込む

2026年5月期通期業績予想の上方修正

第3四半期までの順調な進捗を受け、2026年5月期通期業績予想を上方修正

売上高は53,571百万円～54,003百万円、調整営業利益は8,035百万円～8,640百万円、調整後営業利益率は15.0%～16.0%を新たに見込む

		2026年5月期 ⁽¹⁾			
		期初計画	前年同期比	修正計画	前年同期比
業績見通し	(百万円)				
	売上高	52,707～54,003	+22.0%～+25.0%	53,571～54,003	+24.0%～+25.0%
	Sansan／Bill One事業	45,720～47,232	+21.0%～+25.0%	46,665～47,232	+23.5%～+25.0%
	「Sansan」	30,781～31,316	+15.0%～+17.0%	30,915～31,316	+15.5%～+17.0%
	「Bill One」	13,217～13,706	+35.0%～+40.0%	13,559～13,755	+38.5%～+40.5%
	Eight事業	6,415～6,718	+27.0%～+33.0%	6,567～6,718	+30.0%～+33.0%
	調整後営業利益	6,851～8,640	+92.7%～+143.0%	8,035～8,640	+126.0%～+143.0%
調整後営業利益率	13.0%～16.0%	+4.8pt～+7.8pt	15.0%～16.0%	+6.8pt～+7.8pt	

(1) 営業損益以下の段階損益については、当社の株価水準によって大きく変動する可能性のある株式報酬関連費用や、一部の営業外損益等の合理的な見積もりが困難であることから、具体的な予想数値の開示は行っていません。

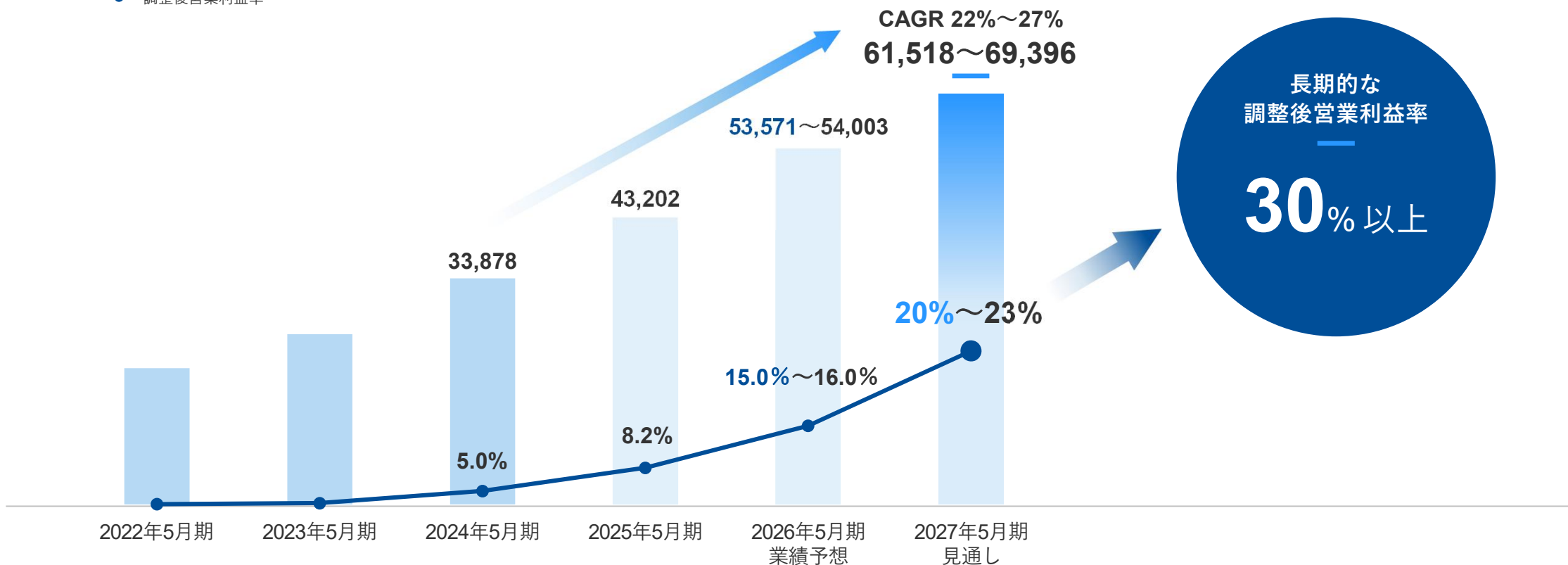
中期財務方針（2027年5月期通期）の上方修正

2027年5月期における調整後営業利益率は、新たに20%～23%を見込む

売上高や調整後営業利益の見通し詳細については、2026年7月予定の通期決算発表の際に開示を予定

中期財務方針

(百万円) 売上高
調整後営業利益率



目次

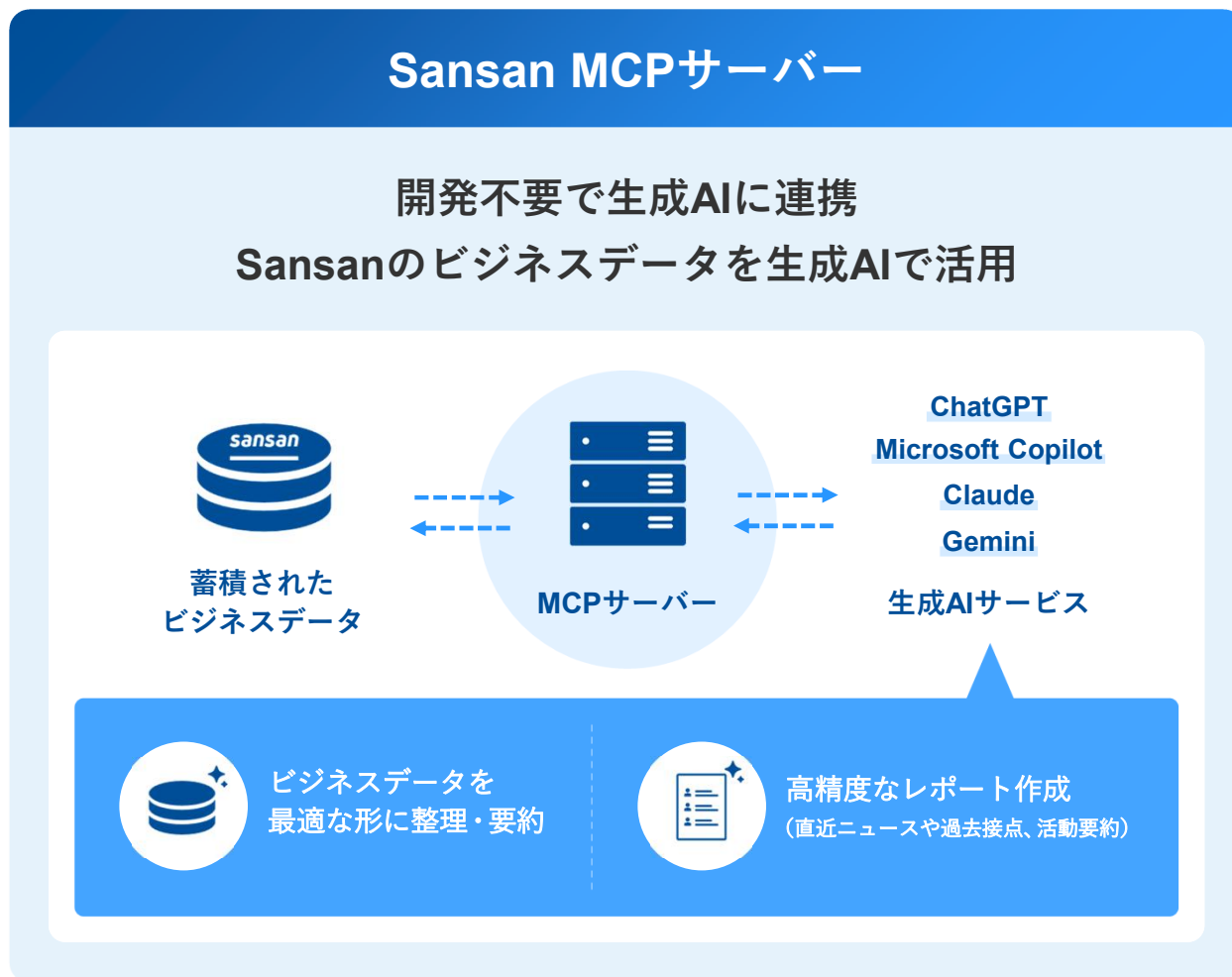
1 Sansanグループについて

2 2026年5月期 第3四半期累計実績

3 業績見通しの上方修正

4 AI機能による収益基盤の強化と拡大

「Sansan」：AI機能による収益基盤の強化と拡大



主要ターゲット	- 「Sansan」を契約済で、かつAI活用が進展している企業での利用を想定
機能概要	- 外部の生成AIから、「Sansan」内のデータを自然言語で参照可能とする機能 - 自社で利用している生成AIの画面上で、「Sansan」内のデータを活用した企業調査や商談準備を実行可能
開発スケジュール	- 現在、10社以上でPoC ⁽¹⁾ が進展中
業績寄与の方向性	- 全社員での利用をはじめとした「Sansan」の利用ID数の拡大に寄与

(1) Proof of Concept 概念実証

「Sansan」：AI機能による収益基盤の強化と拡大

Sansan AIサーチ

Sansanに蓄積されている情報だけでなく
関連する公開情報も集めて要約

AIサーチが集められる情報



Sansan上の
名刺・企業・コンタクト



ウェブ上の情報



Salesforce⁽¹⁾ 上の
情報⁽²⁾ (予定)



主要 ターゲット

- 「Sansan」を契約済で、かつこれからAI活用を推進しようとしている企業での利用を想定

機能概要

- 「Sansan」上で、名刺やコンタクト情報のみならず、関連する公開情報を統合的に収集・要約可能
- あらゆるシーンで企業・人物に関する高度な情報探索が可能

提供 開始時期

- 2026年夏頃を目途に、標準機能として実装予定

業績寄与の 方向性

- 新規契約の獲得促進のほか、既存ユーザーの利用による単価上昇に寄与

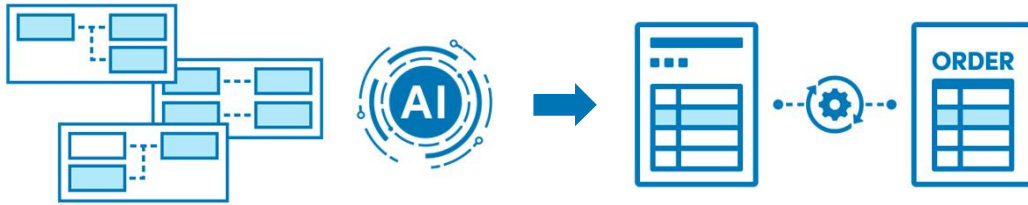
(1) Salesforce は Salesforce, Inc. の商標であり、許可のもとで使用しています。

(2) Salesforceの標準オブジェクトの情報に限定されます。

「Bill One」：AI機能による収益基盤の強化と拡大

AI自動照合

請求書明細のデータ化と
AIによる照合ロジックによって
納品・検収データとの照合作業をなくしていく



主要ターゲット

- 「Bill One請求書受領」を契約済で、特に請求書処理枚数が多い企業での利用を想定

機能概要

- 請求書と発注書・納品書等の仕入れデータを明細単位まで自動照合する機能
- 人による照合作業をなくし、業務プロセスの自動化が可能

提供開始時期

- 2025年11月より、提供中

業績寄与の方向性

- 大企業の新規契約の獲得促進のほか、既存ユーザーの利用による単価上昇に寄与

「Bill One」：AI機能による収益基盤の強化と拡大

AI自動起票

請求書明細のデータ化とAIによる起票データの学習によって起票作業をなくしていく



自動承認

高いデータ化精度とつながり情報によって目視での確認をなくしていく

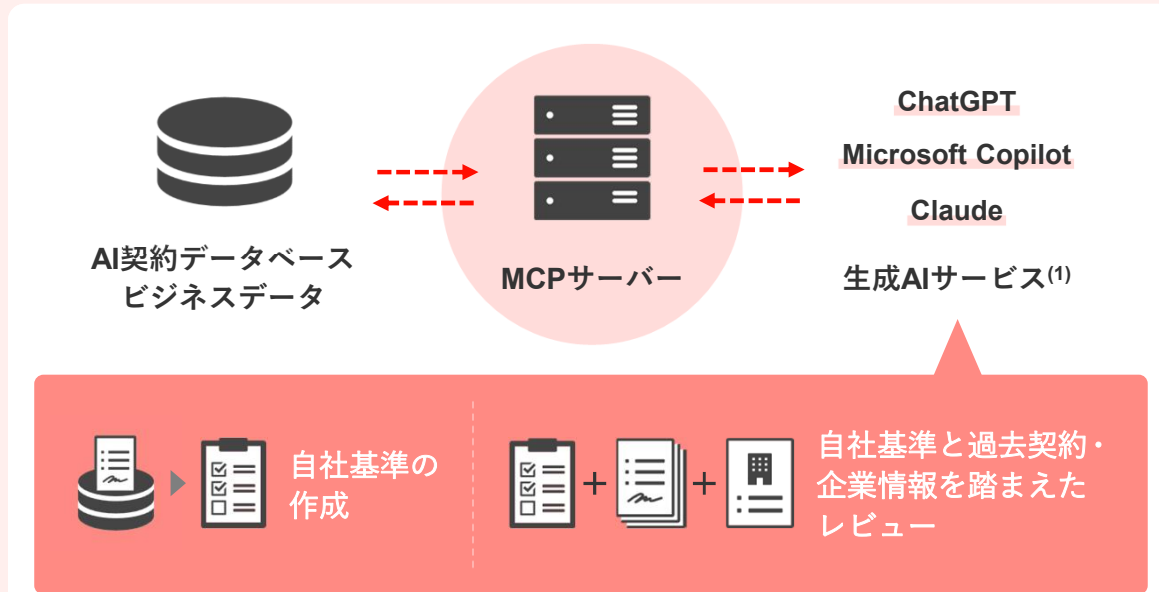


主要ターゲット	<ul style="list-style-type: none"> - 「Bill One請求書受領」を契約済で、特に請求書処理枚数が多い企業での利用を想定
機能概要	<ul style="list-style-type: none"> - 請求書データを基に仕訳情報を自動生成（起票）できるため、承認プロセスまでを一体で自動化可能
提供開始時期	<ul style="list-style-type: none"> - AI自動起票は、2026年6月より提供予定 - 自動承認は、2026年9月より提供予定
業績寄与の方向性	<ul style="list-style-type: none"> - 大企業の新規契約の獲得促進のほか、既存ユーザーの利用による単価上昇に寄与

「Contract One」：AI機能による収益基盤の強化と拡大

Contract One AIレビュー

過去の契約データを基に自社基準でのレビューを可能にし、過去の関係性や過去の契約条件を踏まえた判断を支援



主要ターゲット	- 「Contract One」を契約済で、かつAI活用が進展している企業での利用を想定
機能概要	- 自社で利用している生成AIの画面上で、「Contract One」内のデータを参照可能 - 取引先との過去の関係性や過去の契約条件を踏まえたレビューを実現
提供開始時期	- 2026年4月より、提供中
業績寄与の方向性	- 新規契約の獲得加速のほか、高付加価値機能の提供による単価上昇に寄与

(1) 対応可能な汎用生成AIサービスは検証中

sansan

