

**sansan**

---

IR Day

# CEO Remarks

Sansan株式会社 2024年2月15日





# 寺田 親弘

代表取締役社長／CEO／CPO

---

大学卒業後、三井物産株式会社に入社。米国・シリコンバレーでベンチャー企業の日本向けビジネス展開支援を行い、帰国後は子会社の経営管理などに従事する。2007年にSansan株式会社を創業し、営業DXサービス「Sansan」をはじめとした「働き方を変えるDXサービス」を提供。2021年、東証一部（現東証プライム）上場。2023年に開校した私立高専「神山まるごと高等専門学校」の理事長に就任。

# 1. ミッション・ビジョン

---

## Mission

—  
出会いから  
イノベーションを生み出す

## Vision

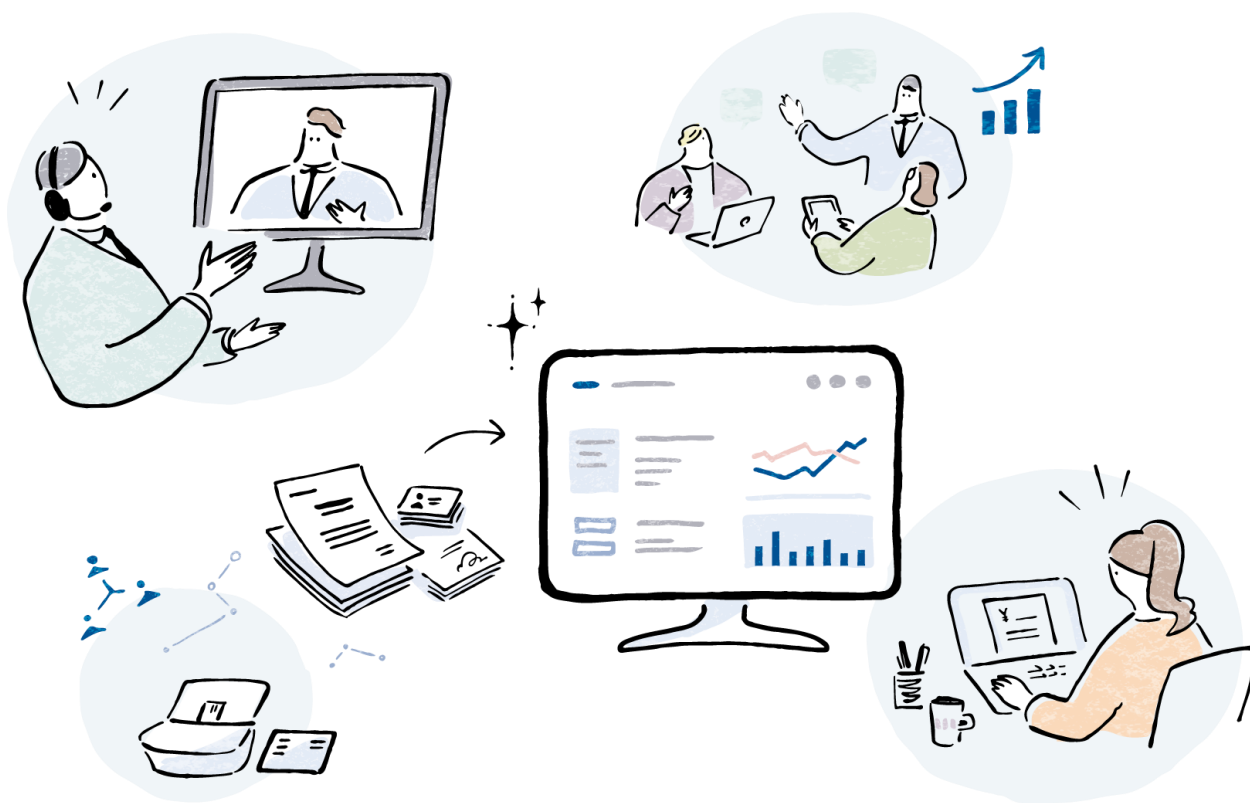
—  
ビジネスインフラになる



## 2. ビジネスモデル



# 働き方を変える DXサービス



**sansan**

**Bill One**  
powered by Sansan

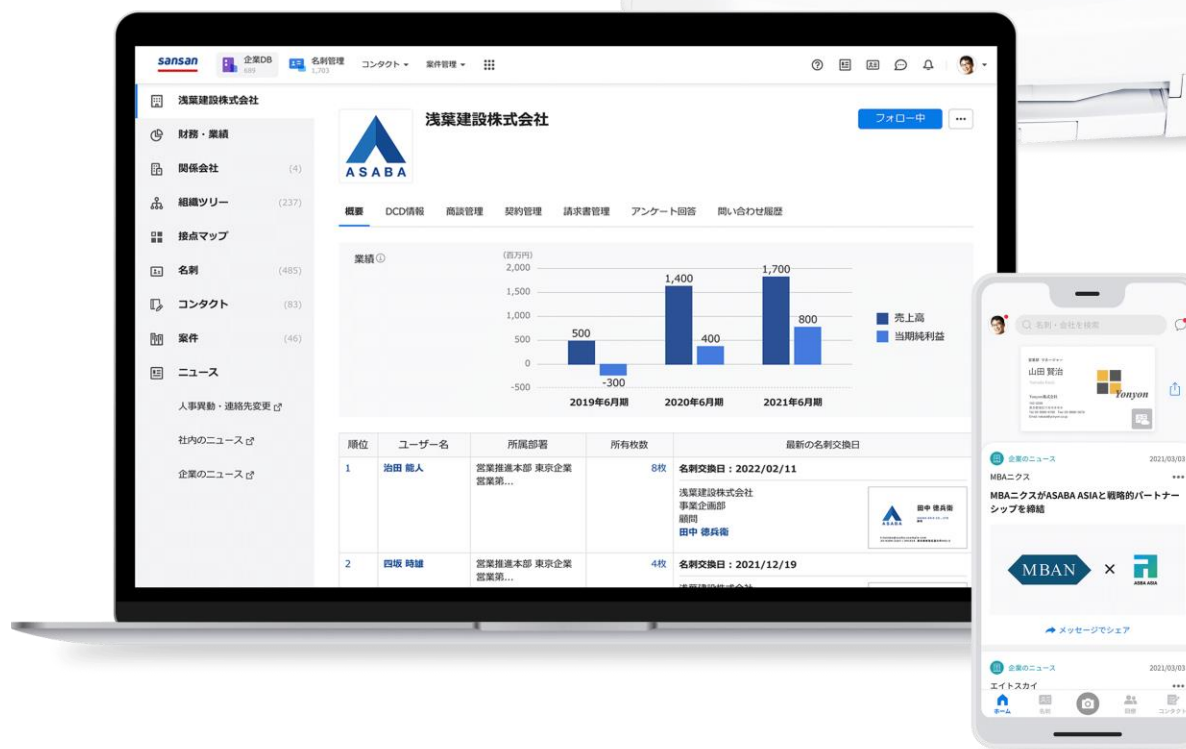
**Contract One**  
powered by Sansan

**eight**

営業DX

# 企業の営業活動に関する課題解決

# sansan



経理DX

# 企業の請求書業務に関する課題解決

# Bill One

powered by Sansan

The screenshot displays the Bill One software interface. At the top, there is a navigation bar with the 'Juryo' logo and several menu items: '請求書登録', '請求書管理', '請求書自動登録', '発注照合管理', '取引先管理', 'カード管理', '承認待ちの請求書', and '受領商事株式会社'. Below this, the main content area is titled '請求書詳細'. It features a form for creating or editing a request. The form includes fields for '受領商事 株式会社' (recipient), '御中' (address), '請求No.' (1234567891), 'ご担当: 山田太郎 様' (staff), '請求日' (2020年4月14日 火曜日), '件名: 3月分の印刷代' (subject), and '発行印刷株式会社' (sender) with its address and contact information. A table at the bottom lists the items being requested:

No.	摘要	数量	単価	金額
1	チラシ印刷代 5万枚	1 個	500,000	¥500,000

Additional details include '合計金額 ¥550,000 (税込)', 'お支払期限: 2020年5月31日', and a right-hand sidebar with approval status (山田太郎 signed), '発注照合 完了', and '請求書情報' (request details) such as '登録日時: 2020/04/15 0:00:00', '事業者分類: 課税事業者', '取引先: 発行印刷株式会社', '登録番号: 14桁の文字列 (T+数字)', '取引年月日: 2020/03/31', and '軽減税率取引の有無: なし'.



法務DX

# 企業の契約書業務に関する課題解決

# Contract One

powered by Sansan

Contract One 契約締結 台帳管理

台帳管理

契約先名・契約書のタイトル・ファイル名・担当者名・拡張項目を入力

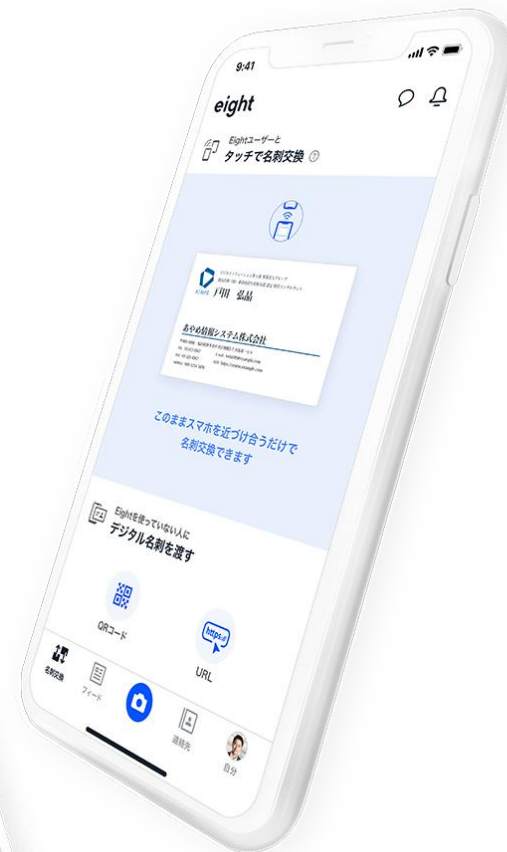
PDFインポート CSVエクスポート 台帳に保存前の契約書 234 1~100/1

<input type="checkbox"/>	詳細	共有範囲	契約先名	契約書タイトル	契約締結日	契約開始日
<input type="checkbox"/>		ALL	浅葉建設株式会社	個別契約書_202202	2022/04/01	2010/05/13
<input type="checkbox"/>		ALL	Abstergo Ltd.	MUTUAL...	2022/04/01	2023/03/30
<input type="checkbox"/>		ALL	LKマーケティング株式会社	業務委託基本契約書	2022/04/01	
<input type="checkbox"/>		ALL	データ化中... TDD商事			
<input type="checkbox"/>			浅葉建設株式会社	業務委託基本契約書	2022/04/01	2023/03/30
<input type="checkbox"/>			深場アニメ科学株式会社	秘密保持契約書	2022/04/01	2023/03/30
<input type="checkbox"/>			CWO科学健康株式会社	業務委託基本契約書	2022/04/01	2023/03/30
<input type="checkbox"/>		ALL	株式会社コンビノエンス	発行物産売買契約書...	2022/04/01	2023/03/30
<input type="checkbox"/>		ALL	JRテクノロジー株式会社	個人情報の管理に関...	2022/04/01	2023/03/30

名刺DX

# 個人のビジネス活動に関する課題解決

 eight



# サービス沿革と売上高比率

**sansan**

**eight**

2008年  
5月期

2012年  
5月期

2020年  
5月期

2022年  
5月期

2023年  
5月期

**Contract One**  
powered by Sansan

**Bill One**  
powered by Sansan

9%

Bill One

11%

Eight

78%

Sansan



# Analog to digital

紙をはじめとしたアナログな業務フローが残っていることで、デジタル化による大きな効率化の余地があることに注目



アナログ情報をテクノロジーと人力の  
組み合わせで正確にデータ化

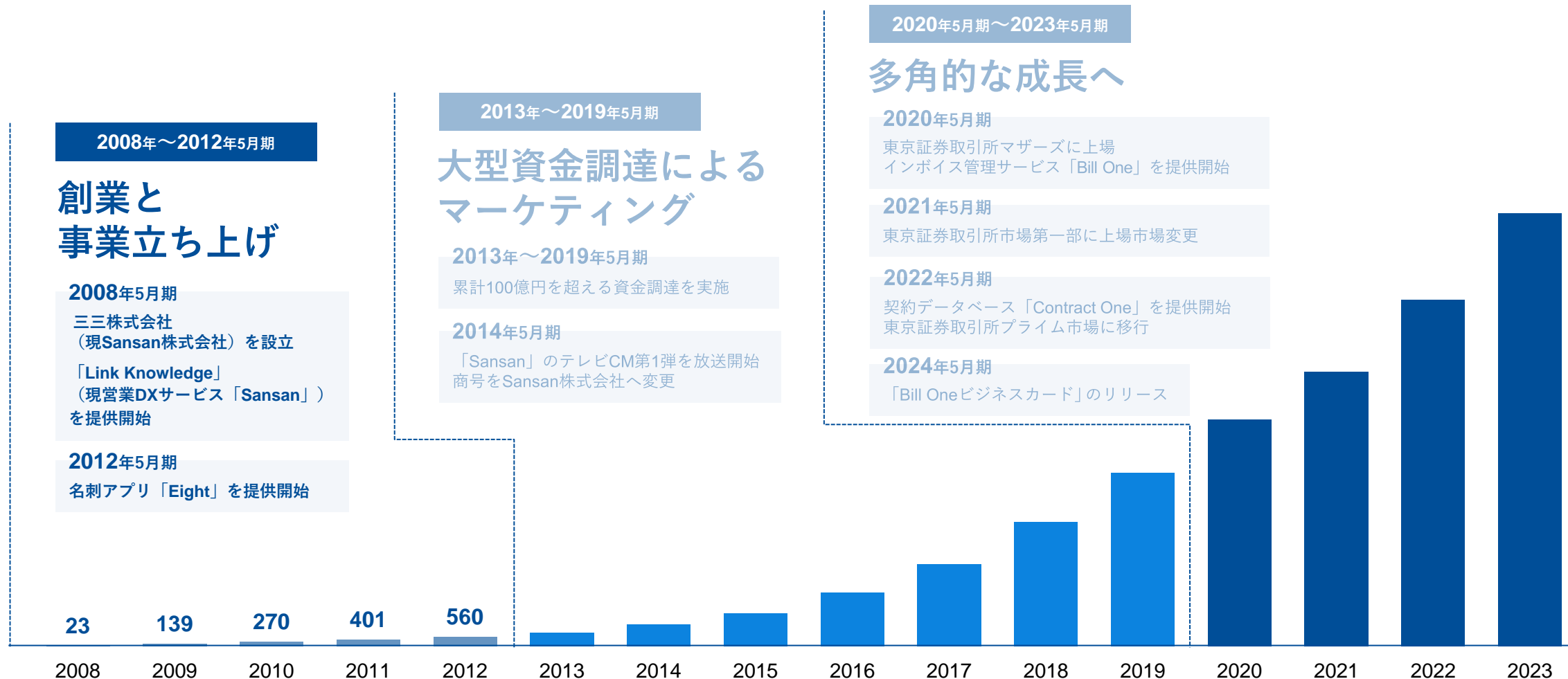


# 3. 成長ステージ



# ステージ1 | 2008年5月期～2012年5月期

2007年の創業後、2012年5月期までは「Sansan」サービスの立ち上げに注力



グラフは、各年5月期の売上高（2016年5月期以前は単体売上高、2017年5月期以降は連結売上高、単位は百万円）

# ステージ2 | 2013年5月期～2019年5月期

2013年5月期から2019年5月期までは、大型の資金調達を実施し、マーケティング活動を強化

2008年～2012年5月期

## 創業と 事業立ち上げ

2008年5月期

三三株式会社  
(現Sansan株式会社) を設立

「Link Knowledge」  
(現営業DXサービス「Sansan」)  
を提供開始

2012年5月期

名刺アプリ「Eight」を提供開始

2013年～2019年5月期

## 大型資金調達による マーケティング

2013年～2019年5月期

累計100億円を超える資金調達を実施

2014年5月期

「Sansan」のテレビCM第1弾を放送開始  
商号をSansan株式会社へ変更

2020年5月期～2023年5月期

## 多角的な成長へ

2020年5月期

東京証券取引所マザーズに上場  
インボイス管理サービス「Bill One」を提供開始

2021年5月期

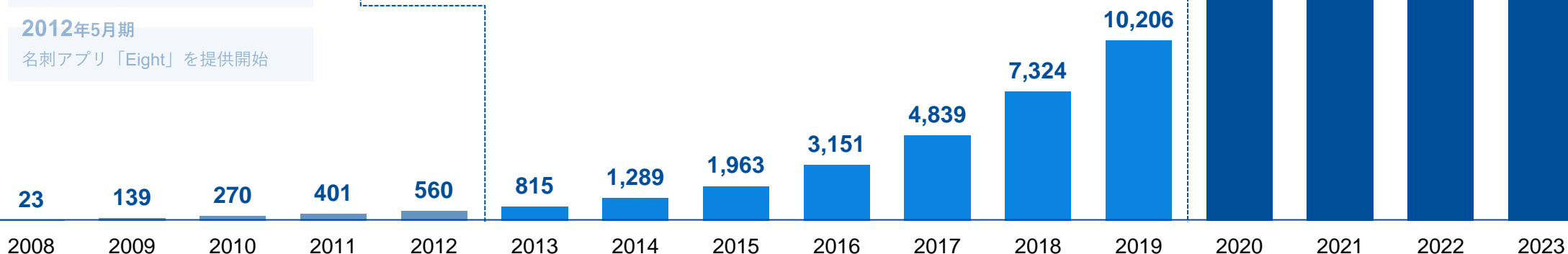
東京証券取引所市場第一部に上場市場変更

2022年5月期

契約データベース「Contract One」を提供開始  
東京証券取引所プライム市場に移行

2024年5月期

「Bill Oneビジネスカード」のリリース



グラフは、各年5月期の売上高（2016年5月期以前は単体売上高、2017年5月期以降は連結売上高、単位は百万円）



# ステージ3 | 2020年5月期～2023年5月期

2020年5月期からは、多角的な成長を志向

2008年～2012年5月期

## 創業と 事業立ち上げ

2008年5月期

三三株式会社  
(現Sansan株式会社) を設立

「Link Knowledge」  
(現営業DXサービス「Sansan」)  
を提供開始

2012年5月期

名刺アプリ「Eight」を提供開始

2013年～2019年5月期

## 大型資金調達による マーケティング

2013年～2019年5月期

累計100億円を超える資金調達を実施

2014年5月期

「Sansan」のテレビCM第1弾を放送開始  
商号をSansan株式会社へ変更

2020年5月期～2023年5月期

## 多角的な成長へ

2020年5月期

東京証券取引所マザーズに上場  
インボイス管理サービス「Bill One」を提供開始

2021年5月期

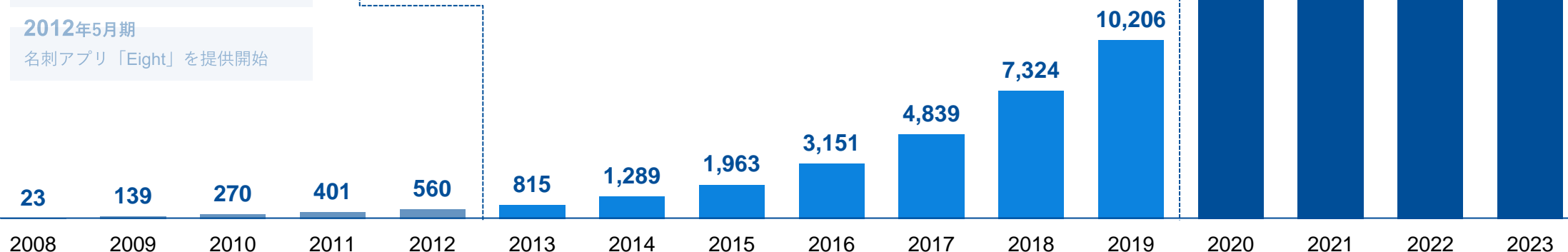
東京証券取引所市場第一部に上場市場変更

2022年5月期

契約データベース「Contract One」を提供開始  
東京証券取引所プライム市場に移行

2024年5月期

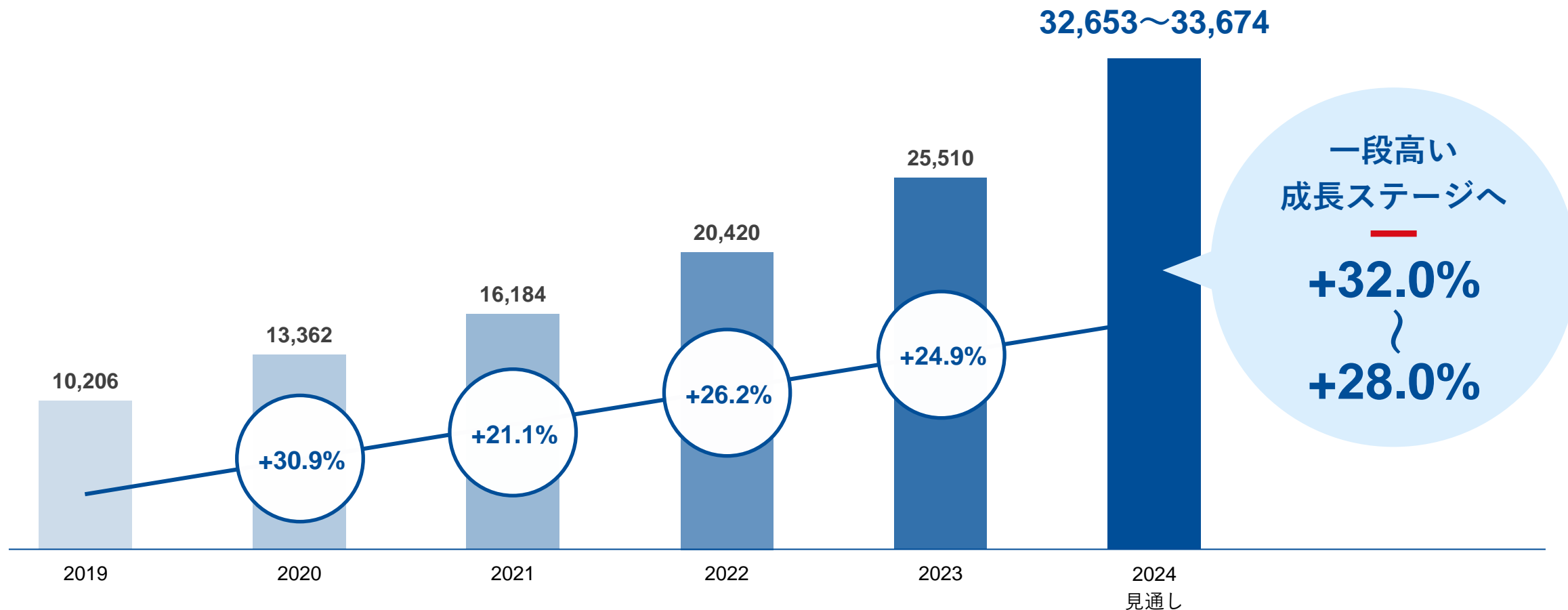
「Bill Oneビジネスカード」のリリース



グラフは、各年5月期の売上高（2016年5月期以前は単体売上高、2017年5月期以降は連結売上高、単位は百万円）

## 現在のステージ | 2024年5月期以降

2024年5月期からは、売上高成長の再加速を目指す、一段高い成長ステージに移行



グラフは、各年5月期の連結売上高（単位は百万円）

## 4. 重視する経営指標



# 中期財務目標（2023年5月期～2025年5月期）

堅調な売上高成長と安定的な利益成長の両立を目指す

## 重視する経営指標

20%中盤以上の連結売上高成長率の継続

毎決算期における調整後連結営業利益率の向上

### | Sansan／Bill One事業

2025年5月期での「Sansan」「Bill One」合計の  
調整後営業利益100億円以上の計上  
(同セグメント内の「その他」は除く)

### | Eight事業

通期での安定的な調整後営業利益の計上

# 5. サステナビリティ



# マテリアリティの特定と目標設定

2022年に環境・社会・ガバナンスにおけるマテリアリティを特定

2023年にそれぞれのマテリアリティにおける長期的な定量目標を設定

## 1 セキュリティと 利便性の両立



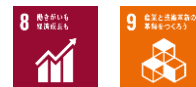
取締役／執行役員／  
CISO／DPO／技術本部 本部長  
**塩見 賢治**



## 2 革新的なDXサービスで 働き方を変革



取締役／執行役員／COO  
**富岡 圭**



## 3 人材の多様性を尊重し、 イノベーションを生み出す



取締役／執行役員／CHRO  
**大間 祐太**



## 4 急速な事業成長を支える 強固な経営基盤の確立



取締役／執行役員／CFO  
**橋本 宗之**



## 5 事業活動を通じた 自然環境の保全



代表取締役社長／CEO／CPO  
**寺田 親弘**



# マテリアリティ

## 1 セキュリティと利便性の両立



取締役／執行役員／  
CISO／DPO／技術本部 本部長

塩見 賢治



### 重要課題

1. 安全かつ安定的なインフラサービスの提供
2. データプライバシーの保護と情報セキュリティの徹底

### 評価指標及び2030年5月期目標

- 重要なインシデント発生件数：0件
- 個人情報保護士取得率：80%以上の維持

### 2023年5月期実績

- 重要なインシデント発生件数：0件
- 個人情報保護士取得率：88.0%

# マテリアリティ

## 2 革新的なDXサービスで働き方を変革



取締役／執行役員／COO

富岡 圭



### 重要課題

3. 生産性向上に寄与するDXサービスの推進
4. 革新的なビジネスインフラの創造

### 評価指標及び2030年5月期目標

- 当社サービスでの  
アナログ情報のデジタル化件数：5億件
- 当社サービス利用者数：2,000万人

### 2023年5月期実績

- 当社サービスでの  
アナログ情報のデジタル化件数：1.9億件
- 当社サービス利用者数：573万人

当社単体の実績・目標を記載

「Sansan」「Bill One」「Contract One」「Eight」における該当実績を集計



# マテリアリティ

## 3 人材の多様性を尊重し、イノベーションを生み出す



取締役／執行役員／CHRO  
大間 祐太



### 重要課題

5. 人材の採用・育成・活躍推進

6. ダイバーシティ・エクイティ&インクルージョンの推進

### 評価指標及び2030年5月期目標

- リファラル採用比率：35%
- 「Unipos」投稿率：80%
- 女性管理職比率：30%以上
- 女性従業員比率：45%以上

### 2023年5月期実績

- リファラル採用比率：12.0%
- 「Unipos」投稿率：59.6%
- 女性管理職比率：17.8%
- 女性従業員比率：34.9%

当社単体の実績・目標を記載

「Unipos」はUnipos株式会社が提供するピアボーナスを軸とする全従業員参加型のプラットフォームサービス

## 4 急速な事業成長を支える強固な経営基盤の確立



取締役／執行役員／CFO  
橋本 宗之



### 重要課題

- 7. コーポレートガバナンスの強化
- 8. コンプライアンスの徹底

### 評価指標及び2030年5月期目標

- 女性取締役比率：30%以上
- 重大なコンプライアンス違反件数：0件
- コンプライアンス関連の研修受講率：100%

### 2023年5月期実績

- 女性取締役比率：22.2%
- 重大なコンプライアンス違反件数：0件
- コンプライアンス関連の研修受講率：100%

# マテリアリティ

## 5 事業活動を通じた自然環境の保全



代表取締役社長／CEO／CPO

寺田 親弘



重要課題

9. 気候変動問題への対応

10. 自然資源の効率的活用

### 評価指標及び2030年5月期目標

- スコープ1+2：カーボンニュートラル
- 当社サービスにおけるペーパーレス機能の利用件数：1.2億件

### 2023年5月期実績

- スコープ1+2：851t-CO2
- 当社サービスにおけるペーパーレス機能の利用件数：0.1億件

当社単体の実績・目標を記載

スコープ1は、当社が所有するオフィスや設備において直接排出されたGHG排出量を集計、スコープ2は、各オフィスにて購入した電力や熱エネルギー等の使用を通じて間接的に排出されたGHG排出量を集計  
利用件数は「Sansan」「Bill One」「Contract One」「Eight」における該当実績を集計

# セッションのご紹介



## 本日のプログラム

時間（日本時間）	セッション	内容／登壇者
07:00-07:50 (後半20分は質疑応答)	Session 1	CEO Remarks 代表取締役社長／CEO／CPO 寺田 親弘
	Session 2	財務戦略 取締役／執行役員／CFO 橋本 宗之
07:50-08:00	休憩	
08:00-08:50 (後半20分は質疑応答)	Session 3	「Sansan」「Bill One」成長戦略 取締役／執行役員／COO 富岡 圭
08:50-09:00	休憩	
09:00-09:50 (後半20分は質疑応答)	Session 4	ビジネスデータ戦略 取締役／執行役員／CISO／DPO／技術本部 本部長 塩見 賢治

***sansan***

