

sansan

IR Day

CEO Remarks

Sansan株式会社 2024年2月15日





寺田 親弘

代表取締役社長／CEO／CPO

大学卒業後、三井物産株式会社に入社。米国・シリコンバレーでベンチャー企業の日本向けビジネス展開支援を行い、帰国後は子会社の経営管理などに従事する。2007年にSansan株式会社を創業し、営業DXサービス「Sansan」をはじめとした「働き方を変えるDXサービス」を提供。2021年、東証一部（現東証プライム）上場。2023年に開校した私立高専「神山まるごと高等専門学校」の理事長に就任。

1. ミッション・ビジョン



Mission

—
出会いから
イノベーションを生み出す

Vision

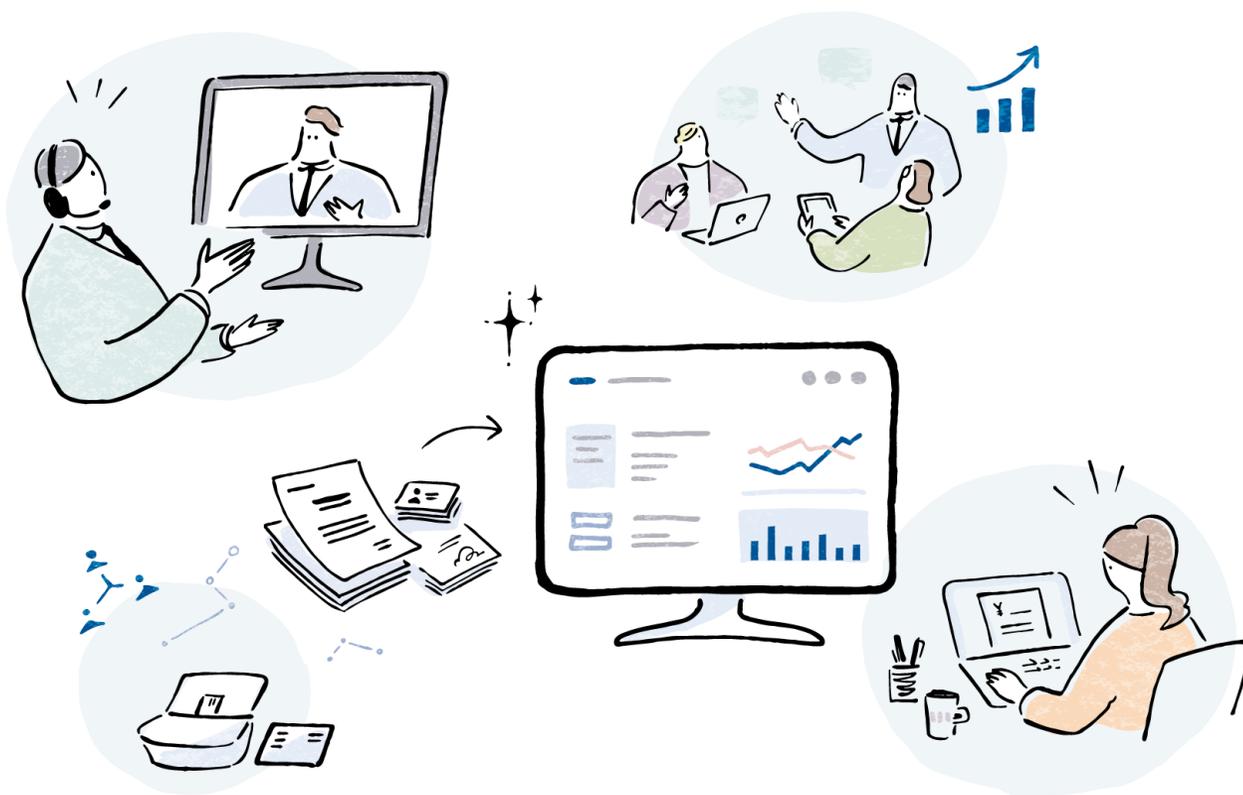
—
ビジネスインフラになる



2. ビジネスモデル



働き方を変える DXサービス



sansan

Bill One
powered by Sansan

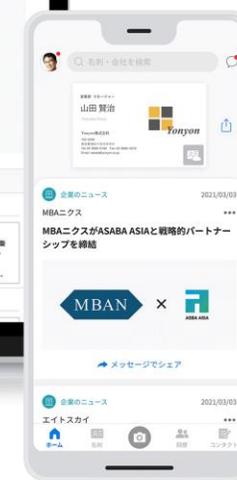
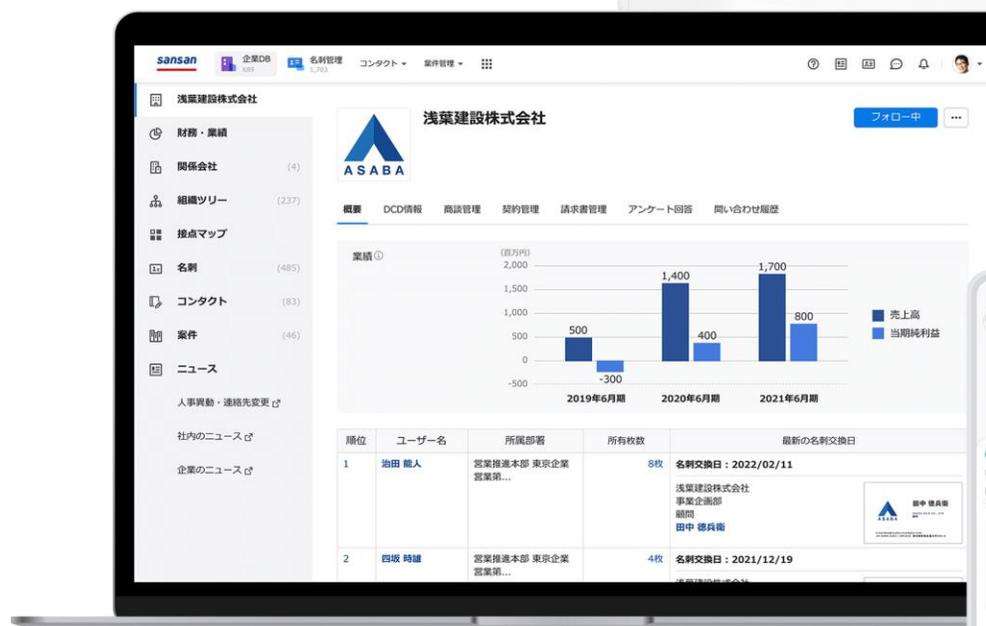
Contract One
powered by Sansan

eight

営業DX

企業の営業活動に関する課題解決

sansan



経理DX

企業の請求書業務に関する課題解決

Bill One

powered by Sansan

The screenshot displays the Bill One software interface. At the top, there is a navigation bar with the 'Juryo' logo and several menu items: '請求書登録', '請求書管理', '請求書自動登録', '発注照合管理', '取引先管理', 'カード管理', '承認待ちの請求書', and '受領商事株式会社'. Below this is a sub-header '受領業務' and the main title '請求書詳細'. The central part of the screen shows a request form with the following details:

- 受領商事 株式会社 御中
- ご担当: 山田太郎 様
- 請求No. 1234567891
- 請求日 2020年4月14日 火曜日
- 件名: 3月分の印刷代
- 発行印刷株式会社
- 〒100-1234
- 東京都新宿区新宿1-2-3
- 新宿第1ビル2階
- TEL: 03-1111-2222
- FAX: 03-3333-4444
- E-Mail: sato@hako.com
- 担当: 佐藤 花子

At the bottom of the form, it states '合計金額 ¥550,000 (税込)' and 'お支払期限: 2020年5月31日'. Below this is a table with the following data:

No.	摘要	数量	単価	金額
1	チラシ印刷代 5万枚	1 個	500,000	¥500,000

On the right side of the interface, there is a sidebar with a table for approval status:

担当者確認	課長承認	部長承認	経理承認	経理
山田太郎	サイン	サイン	サイン	
取消				

Below this table are buttons for '発注照合 完了' and '費用按分'. Further down is a section titled '請求書情報' with details like '登録日時: 2020/04/15 0:00:00' and '通貨 JP'. At the bottom of the sidebar, there are checkboxes for '判定未実施' and '判定対象外にする', a dropdown for '事業者分類' (課税事業者), a text input for '取引先' (発行印刷株式会社), a text input for '登録番号' (14桁の文字列 (T+数字)), a text input for '取引年月日' (2020/03/31), and radio buttons for '軽減税率取引の有無' (なし, あり).

法務DX

企業の契約書業務に関する課題解決

Contract One

powered by Sansan

Contract One 契約締結 台帳管理

台帳管理

契約先名・契約書のタイトル・ファイル名・担当者名・拡張項目を入力

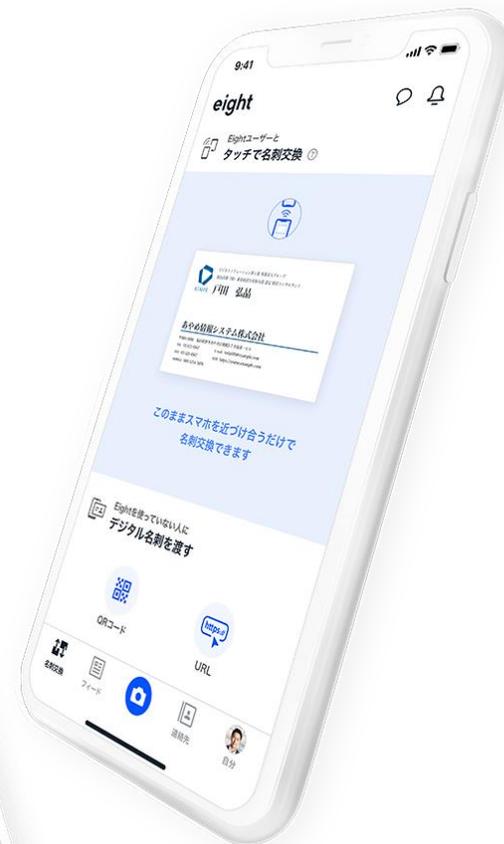
PDFインポート CSVエクスポート 台帳に保存前の契約書 234 1~100/1

<input type="checkbox"/>	詳細	共有範囲	契約先名	契約書タイトル	契約締結日	契約開始日
<input type="checkbox"/>		ALL	浅葉建設株式会社	個別契約書_202202	2022/04/01	2010/05/13
<input type="checkbox"/>		ALL	Abstergo Ltd.	MUTUAL...	2022/04/01	2023/03/30
<input type="checkbox"/>		ALL	LKマーケティング株式会社	業務委託基本契約書	2022/04/01	
<input type="checkbox"/>		ALL	データ化中... TDD商事			
<input type="checkbox"/>			浅葉建設株式会社	業務委託基本契約書	2022/04/01	2023/03/30
<input type="checkbox"/>			深場アニメ科学株式会社	秘密保持契約書	2022/04/01	2023/03/30
<input type="checkbox"/>			CWO科学健康株式会社	業務委託基本契約書	2022/04/01	2023/03/30
<input type="checkbox"/>		ALL	株式会社コンビノエンス	発行物産売買契約書...	2022/04/01	2023/03/30
<input type="checkbox"/>		ALL	JRテクノロジーズ株式会社	個人情報の管理に関...	2022/04/01	2023/03/30

名刺DX

個人のビジネス活動に関する課題解決

 eight



サービス沿革と売上高比率

sansan

eight

2008年
5月期

2012年
5月期

2020年
5月期

2022年
5月期

2023年
5月期

Contract One
powered by Sansan

Bill One
powered by Sansan

9%

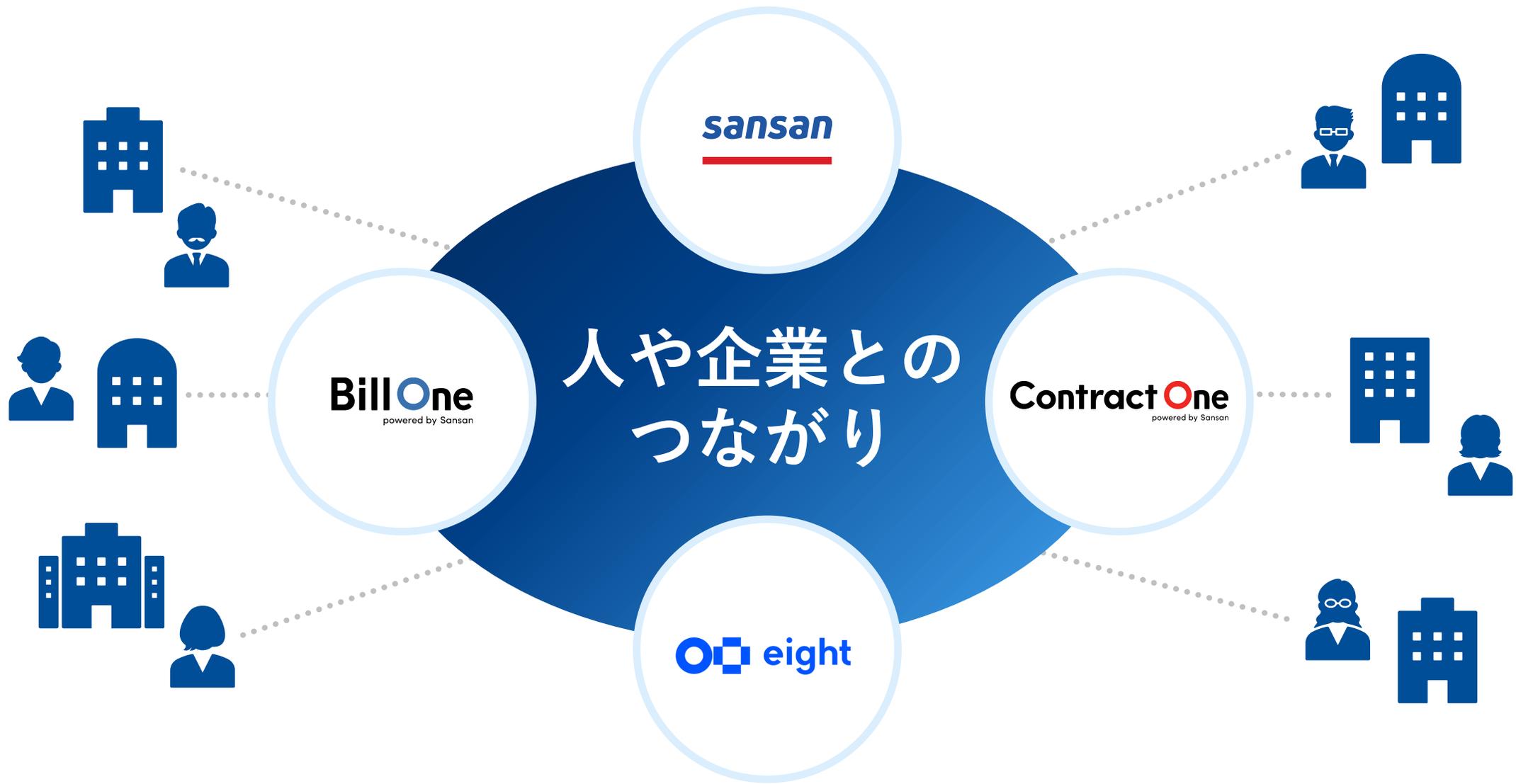
Bill One

11%

Eight

78%

Sansan



sansan

BillOne
powered by Sansan

人や企業との
つながり

Contract One
powered by Sansan

eight

Analog to digital

紙をはじめとしたアナログな業務フローが残っていることで、デジタル化による大きな効率化の余地があることに注目



アナログ情報をテクノロジーと人力の
組み合わせで正確にデータ化

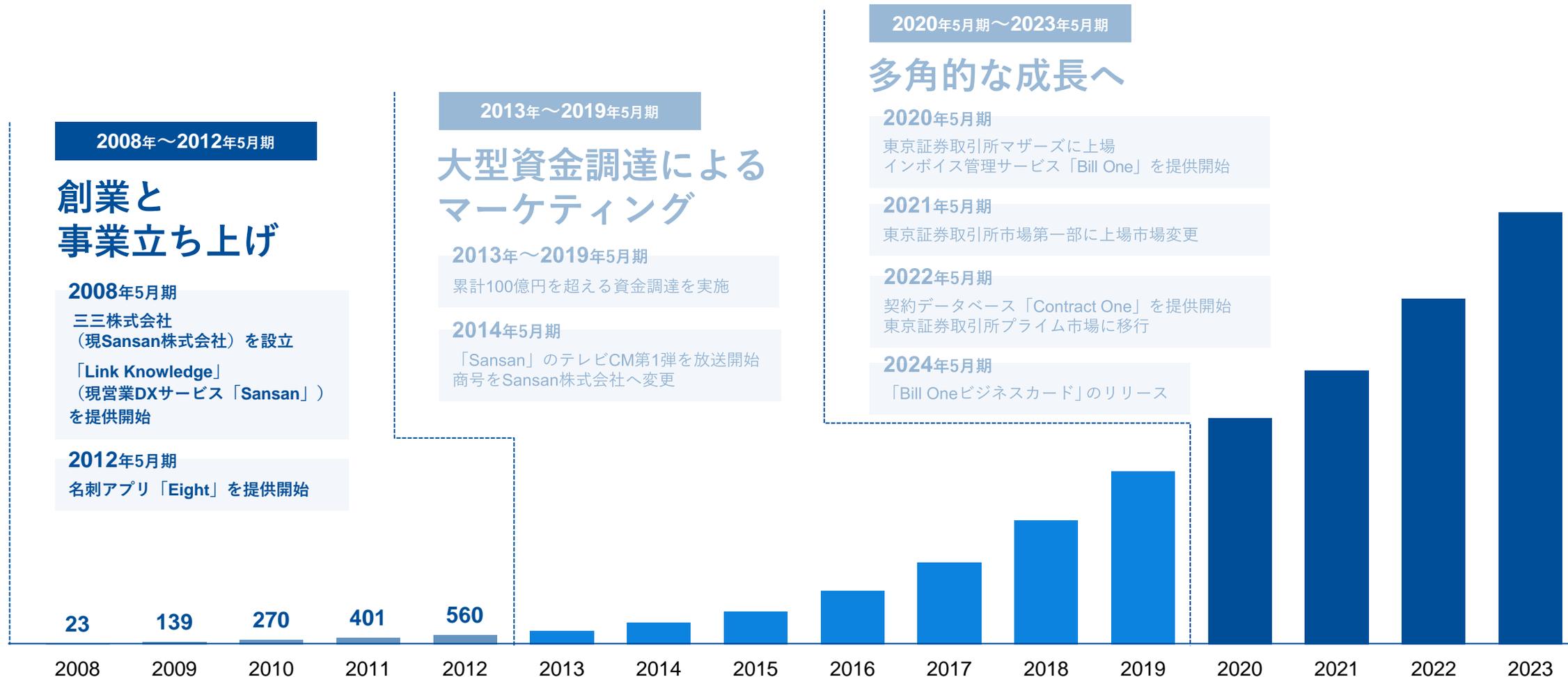


3. 成長ステージ



ステージ1 | 2008年5月期～2012年5月期

2007年の創業後、2012年5月期までは「Sansan」サービスの立ち上げに注力



グラフは、各年5月期の売上高（2016年5月期以前は単体売上高、2017年5月期以降は連結売上高、単位は百万円）

ステージ2 | 2013年5月期～2019年5月期

2013年5月期から2019年5月期までは、大型の資金調達を実施し、マーケティング活動を強化

2008年～2012年5月期

創業と 事業立ち上げ

2008年5月期

三三株式会社
(現Sansan株式会社) を設立

「Link Knowledge」
(現営業DXサービス「Sansan」)
を提供開始

2012年5月期

名刺アプリ「Eight」を提供開始

2013年～2019年5月期

大型資金調達による マーケティング

2013年～2019年5月期

累計100億円を超える資金調達を実施

2014年5月期

「Sansan」のテレビCM第1弾を放送開始
商号をSansan株式会社へ変更

2020年5月期～2023年5月期

多角的な成長へ

2020年5月期

東京証券取引所マザーズに上場
インボイス管理サービス「Bill One」を提供開始

2021年5月期

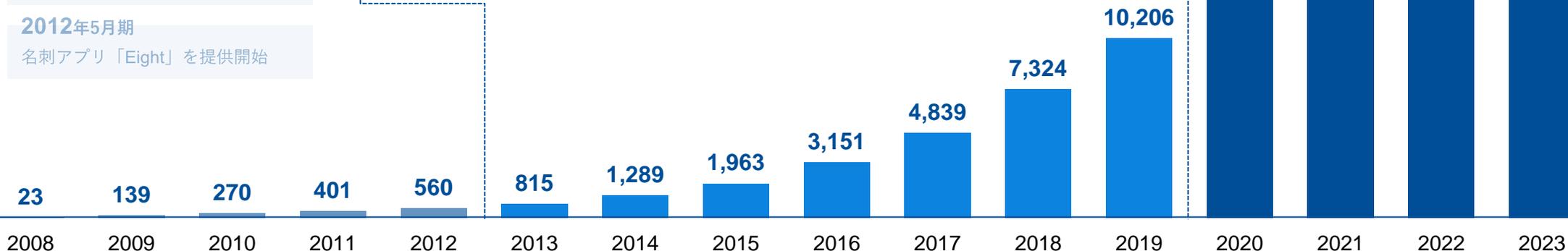
東京証券取引所市場第一部に上場市場変更

2022年5月期

契約データベース「Contract One」を提供開始
東京証券取引所プライム市場に移行

2024年5月期

「Bill Oneビジネスカード」のリリース



グラフは、各年5月期の売上高（2016年5月期以前は単体売上高、2017年5月期以降は連結売上高、単位は百万円）

ステージ3 | 2020年5月期～2023年5月期

2020年5月期からは、多角的な成長を志向

2008年～2012年5月期

創業と 事業立ち上げ

2008年5月期

三三株式会社
(現Sansan株式会社) を設立

「Link Knowledge」
(現営業DXサービス「Sansan」)
を提供開始

2012年5月期

名刺アプリ「Eight」を提供開始

2013年～2019年5月期

大型資金調達による マーケティング

2013年～2019年5月期

累計100億円を超える資金調達を実施

2014年5月期

「Sansan」のテレビCM第1弾を放送開始
商号をSansan株式会社へ変更

2020年5月期～2023年5月期

多角的な成長へ

2020年5月期

東京証券取引所マザーズに上場
インボイス管理サービス「Bill One」を提供開始

2021年5月期

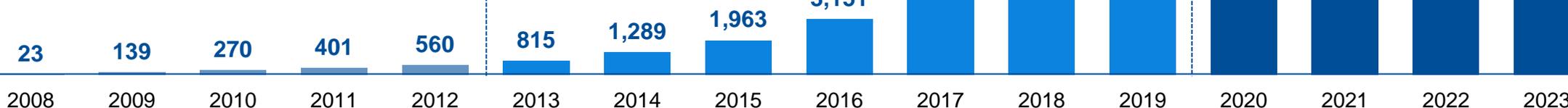
東京証券取引所市場第一部に上場市場変更

2022年5月期

契約データベース「Contract One」を提供開始
東京証券取引所プライム市場に移行

2024年5月期

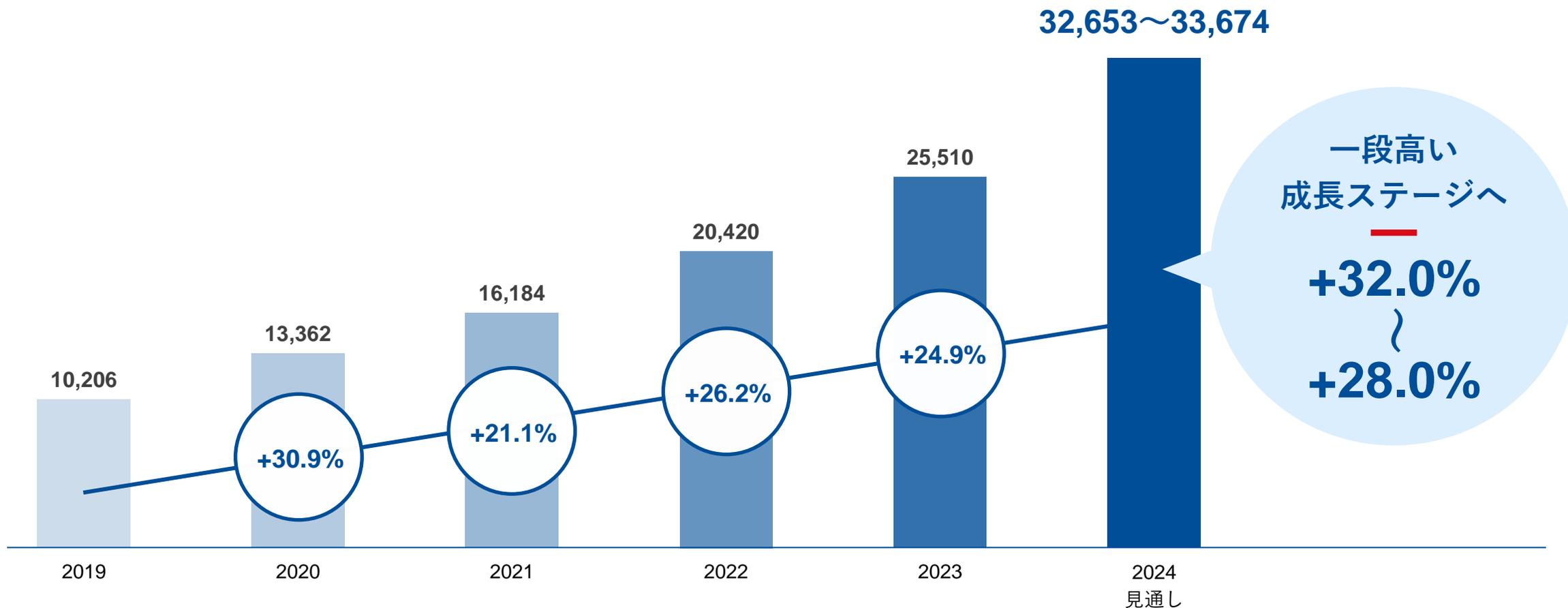
「Bill Oneビジネスカード」のリリース



グラフは、各年5月期の売上高（2016年5月期以前は単体売上高、2017年5月期以降は連結売上高、単位は百万円）

現在のステージ | 2024年5月期以降

2024年5月期からは、売上高成長の再加速を目指す、一段高い成長ステージに移行



グラフは、各年5月期の連結売上高（単位は百万円）

4. 重視する経営指標



中期財務目標（2023年5月期～2025年5月期）

堅調な売上高成長と安定的な利益成長の両立を目指す

重視する経営指標

20%中盤以上の連結売上高成長率の継続

毎決算期における調整後連結営業利益率の向上

| Sansan／Bill One事業

2025年5月期での「Sansan」「Bill One」合計の
調整後営業利益100億円以上の計上
(同セグメント内の「その他」は除く)

| Eight事業

通期での安定的な調整後営業利益の計上

5. サステナビリティ



マテリアリティの特定と目標設定

2022年に環境・社会・ガバナンスにおけるマテリアリティを特定
2023年にそれぞれのマテリアリティにおける長期的な定量目標を設定

1 セキュリティと 利便性の両立



取締役／執行役員／
CISO／DPO／技術本部 本部長
塩見 賢治



2 革新的なDXサービスで 働き方を変革



取締役／執行役員／COO
富岡 圭



3 人材の多様性を尊重し、 イノベーションを生み出す



取締役／執行役員／CHRO
大間 祐太



4 急速な事業成長を支える 強固な経営基盤の確立



取締役／執行役員／CFO
橋本 宗之



5 事業活動を通じた 自然環境の保全



代表取締役社長／CEO／CPO
寺田 親弘



マテリアリティ

1 セキュリティと利便性の両立



取締役／執行役員／
CISO／DPO／技術本部 本部長

塩見 賢治



重要課題

1. 安全かつ安定的なインフラサービスの提供
2. データプライバシーの保護と情報セキュリティの徹底

評価指標及び2030年5月期目標

- 重要なインシデント発生件数：0件
- 個人情報保護士取得率：80%以上の維持

2023年5月期実績

- 重要なインシデント発生件数：0件
- 個人情報保護士取得率：88.0%

マテリアリティ

2 革新的なDXサービスで働き方を変革



取締役／執行役員／COO

富岡 圭



重要課題

3. 生産性向上に寄与するDXサービスの推進
4. 革新的なビジネスインフラの創造

評価指標及び2030年5月期目標

- 当社サービスでの
アナログ情報のデジタル化件数：5億件
- 当社サービス利用者数：2,000万人

2023年5月期実績

- 当社サービスでの
アナログ情報のデジタル化件数：1.9億件
- 当社サービス利用者数：573万人

当社単体の実績・目標を記載

「Sansan」「Bill One」「Contract One」「Eight」における該当実績を集計

マテリアリティ

3 人材の多様性を尊重し、イノベーションを生み出す



取締役／執行役員／CHRO

大間 祐太



重要課題

5. 人材の採用・育成・活躍推進

6. ダイバーシティ・エクイティ&インクルージョンの推進

評価指標及び2030年5月期目標

- リファラル採用比率：35%
- 「Unipos」投稿率：80%
- 女性管理職比率：30%以上
- 女性従業員比率：45%以上

2023年5月期実績

- リファラル採用比率：12.0%
- 「Unipos」投稿率：59.6%
- 女性管理職比率：17.8%
- 女性従業員比率：34.9%

当社単体の実績・目標を記載

「Unipos」はUnipos株式会社が提供するピアボーナスを軸とする全従業員参加型のプラットフォームサービス

4 急速な事業成長を支える強固な経営基盤の確立



取締役／執行役員／CFO
橋本 宗之



重要課題

- 7. コーポレートガバナンスの強化
- 8. コンプライアンスの徹底

評価指標及び2030年5月期目標

- 女性取締役比率：30%以上
- 重大なコンプライアンス違反件数：0件
- コンプライアンス関連の研修受講率：100%

2023年5月期実績

- 女性取締役比率：22.2%
- 重大なコンプライアンス違反件数：0件
- コンプライアンス関連の研修受講率：100%

マテリアリティ

5 事業活動を通じた自然環境の保全



代表取締役社長／CEO／CPO

寺田 親弘



重要課題

9. 気候変動問題への対応

10. 自然資源の効率的活用

評価指標及び2030年5月期目標

- スコープ1+2：カーボンニュートラル
- 当社サービスにおけるペーパーレス機能の利用件数：1.2億件

2023年5月期実績

- スコープ1+2：851t-CO2
- 当社サービスにおけるペーパーレス機能の利用件数：0.1億件

当社単体の実績・目標を記載

スコープ1は、当社が所有するオフィスや設備において直接排出されたGHG排出量を集計、スコープ2は、各オフィスにて購入した電力や熱エネルギー等の使用を通じて間接的に排出されたGHG排出量を集計
利用件数は「Sansan」「Bill One」「Contract One」「Eight」における該当実績を集計

セッションのご紹介



本日のプログラム

時間（日本時間）	セッション	内容／登壇者
07:00-07:50 (後半20分は質疑応答)	Session 1	CEO Remarks 代表取締役社長／CEO／CPO 寺田 親弘
	Session 2	財務戦略 取締役／執行役員／CFO 橋本 宗之
07:50-08:00	休憩	
08:00-08:50 (後半20分は質疑応答)	Session 3	「Sansan」「Bill One」成長戦略 取締役／執行役員／COO 富岡 圭
08:50-09:00	休憩	
09:00-09:50 (後半20分は質疑応答)	Session 4	ビジネスデータ戦略 取締役／執行役員／CISO／DPO／技術本部 本部長 塩見 賢治

sansan

